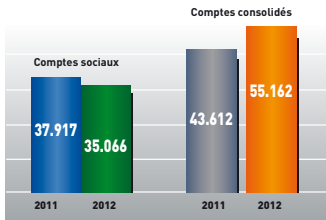


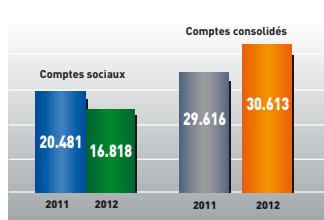


LE CONSEIL D'ADMINISTRATION DE DELATRE LEVIER MAROC S'EST RÉUNI LE 26 MARS 2013 SOUS LA PRÉSIDENCE DE M. JEAN CLAUDE BOUVEUR POUR EXAMINER L'ACTIVITÉ ET ARRÊTER LES COMPTES AU 31 DÉCEMBRE 2012. IL EN RESSORT CE QUI SUIT :

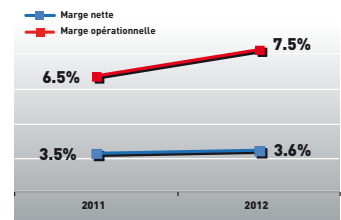
Résultat d'exploitation (KDH)



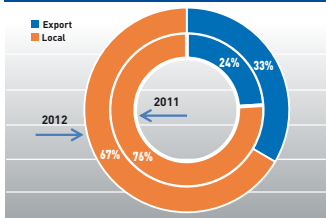
Résultat net (KDH)



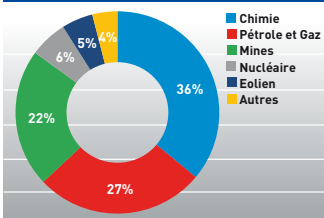
Evolution des marges



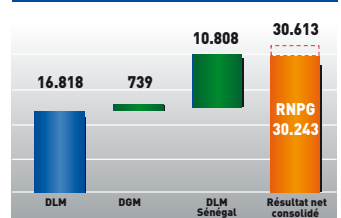
Répartition du Chiffre d'affaires par provenance



Mix-produits



Résultat net consolidé 2012 (KDH)



UNE VISIBILITÉ ACCRUE À L'ÉCHELLE NATIONALE ET INTERNATIONALE

Pour Delattre Levier Maroc, l'année 2012 a été marquée par une hausse substantielle de son activité commerciale avec 910 MDH de nouveaux contrats. Dans le cadre de son développement régional, DLM a signé le 14 juin 2012, une prise de participation majoritaire de 50.1% dans sa filiale Delattre Générale de Mécanique (DGM) afin de développer une part significative des travaux récurrents en maintenance et de favoriser les synergies au sein du groupe DLM. De plus, la société poursuit le développement ciblé de son activité à l'international à travers sa filiale Sénégalaise (DLM Sénégal); une implantation stratégique qui recèle de forts potentiels de croissance et de rentabilité sur le continent africain.

UN RECENTRAGE SUR DES ACTIVITÉS À FORTE VALEUR AJOUTÉE

L'activité de Delattre levier Maroc reflétée par sa production, affiche en 2012 un recul de 11% par rapport à l'année précédente dans un contexte difficile, marqué par le ralentissement de la croissance économique au Maroc, et en raison des arrêts intermittents liés au déménagement vers la nouvelle usine de Tit Mellil. DLM a aussi réalisé des contrats à forte valeur ajoutée « sans fourniture », ce qui a justifié un chiffre d'affaires plus faible cette année. Il est à noter aussi, que le chiffre d'affaires de Delattre levier Maroc est basé sur une comptabilité à l'achèvement qui exclut les projets entamés non encore livrés et comptabilisés dans la variation de stock. Dans le cadre de son plan stratégique, DLM a mis en place un mix produits orienté vers les activités de chimie au Maroc et des mines en Afrique, segments à forte valeur ajoutée qui assurent la pérennité de son cœur de métier. De plus, la hausse de la part de son chiffre d'affaires récurrent lui garantit un développement serein et sécurisé et démontre la robustesse de son modèle d'entreprise ainsi que sa capacité à générer une rentabilité solide.

UN DÉPLOIEMENT DES SYNERGIES GÉOGRAPHIQUES

Profitant des synergies d'activité, du renforcement des orientations stratégiques et d'un développement à l'international, le résultat d'exploitation consolidé de Delattre Levier Maroc s'est raffermi pour ressortir à 55.2 MDH traduisant une marge opérationnelle de 10.5%. Ce résultat demeure supérieur aux prévisions arrêtées au business plan. Le résultat net social s'est contracté de 7.5% suite à la prise en compte des résultats de la succursale sénégalaise en 2011 contre leur apparition dans des comptes distincts en 2012. Cependant, la marge opérationnelle a marqué un rebond significatif de 6.5% en 2011 à 7.5% en 2012 résultant de la conjonction de ces projets à plus forte valeur ajoutée et de la bonne maîtrise des charges d'exploitation.

UNE APPRÉCIATION DE LA MARGE NETTE

La marge nette s'inscrit en amélioration passant de 3.5% l'année précédente à 3.6% en 2012. Sous l'effet des performances en social, de la première année de consolidation des nouvelles filiales, et de la solidité du Business model de DLM, le résultat net part du groupe ressort à 30.2 MDH.

DIVIDENDES

Le Conseil d'Administration a décidé de proposer à l'Assemblée Générale Ordinaire de maintenir le même niveau de dividende que l'année précédente à raison de 10.5 dhs / action compte tenu du doublement du nombre d'actions par attribution d'actions gratuites en 2012.

PERSPECTIVES : UN POSITIONNEMENT DE PLUS EN PLUS OUVERT SUR L'INTERNATIONAL

Le carnet de commandes, s'élevant à 1327 MDH au 1^{er} janvier 2013 contre 701 MDH au 1^{er} janvier 2012, conforte Delattre Levier Maroc dans son rythme de développement et garantit une sécurité du chiffre d'affaires pour les 2 ans à venir. DLM compte maintenir son dynamisme d'activité en cohérence avec son plan de développement stratégique tout en renforçant son positionnement à l'international vers d'autres pays de l'Afrique.