

Résultats semestriels 2012

- Chiffre d'affaire de 99 MDH
- Résultat net de 5 MDH

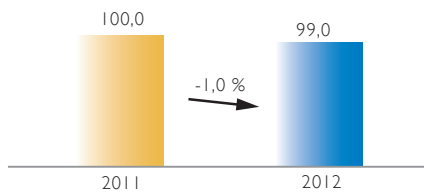


Le Conseil d'Administration de Maghreb Oxygène, réuni le 07 septembre 2012, a examiné l'activité de la société au terme du 1er semestre de l'exercice 2012 et a arrêté les comptes y afférents.

Dans un contexte économique connaissant un ralentissement de la croissance et une concurrence déloyale marquée par le détournement illégal de bouteilles d'autrui, la société, tout en restant bénéficiaire, affiche à fin juin des indicateurs en baisse par rapport à la même période de l'exercice précédent.

Réalisations commerciales

Chiffre d'affaires (en MMAD)

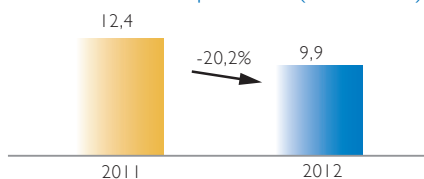


Grâce à une forte mobilisation commerciale, la société a pu contenir les effets néfastes du contexte actuel.

A fin juin 2012, le chiffre d'affaires passe de 100 MDH à 99 MDH, soit en baisse de seulement 1%.

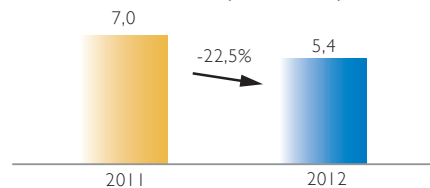
Indicateurs d'exploitation

Résultat d'exploitation (en MMAD)



La grande rigueur dans la maîtrise des coûts a pu tempérer en partie les méfaits de la concurrence déloyale, de plus en plus acharnée, opérée par certains acteurs proposant des services et des produits pas toujours aux standards de qualité admis. Ainsi, le résultat d'exploitation s'est affiché en recul à près de 10 MDH contre 12 MDH en 2011.

Résultat net (en MMAD)



Malgré toutes les difficultés précédemment évoquées la société demeure bénéficiaire grâce aux efforts du management et présente un résultat net, au 30 juin 2012, de 5,4 MDH.

Perspectives

Afin de défendre ses intérêts et de préserver sa rentabilité, Maghreb Oxygène a déployé une batterie de mesures, à même d'insuffler une nouvelle dynamique en phase avec l'environnement actuel, conjuguée à des efforts d'assainissement du marché.

De ce fait, la confiance reste de mise quant à l'aptitude de la société à retrouver la voie de la croissance et de la création de valeur pour l'actionnaire.

Filiale de



Contact Communication Financière :

Omar BELAMQADDAM

Tél. : 05 22 35 22 90

E-mail : o.belamqaddam@akwagroup.com