



Résultats annuels 2011

Le Directoire présidé par Monsieur Abdelaziz DADDANE s'est réuni en date du 29 mars 2012 au siège de la société sis à Casablanca, Casanearshore Park. Les membres du Directoire ont examiné l'activité de la société et arrêté les comptes au terme de l'année 2011.

Environnement macro-économique

Dans un contexte international marqué par les crises économiques et l'instabilité politique particulièrement dans ses marchés traditionnels en Afrique et Moyen Orient, S2M a su prouver sa résilience en affichant des résultats globalement proches des performances annoncées dans son Business Plan.

Faits marquants

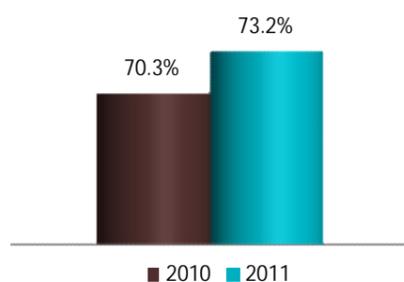
S2M a poursuivi la mise en œuvre de chantiers majeurs visant au développement de son savoir-faire technologique et de ses moyens industriels et commerciaux tout en assurant la consolidation de ses fondamentaux financiers. Cette stratégie s'est traduite durant l'année par les faits marquants suivants :

- Augmentation du capital social pour un montant, de 28.811.090 MAD (prime d'émission incluse) par émission de 23.188 actions nouvelles,
- Participation au capital des principaux dirigeants au travers de la société Chadha holding ,
- Introduction en bourse par cession de 30% du capital,
- Signature en fin d'année de contrats importants en Ethiopie et en Irak,
- Certification CMMI niveau 4 des activités de développement, d'intégration et de maintenance. A cet effet, S2M est devenue la première société de paiement électronique à l'échelle nationale et régionale à obtenir ce prestigieux degré de certification, sur une échelle de 5 niveaux accédant ainsi au club très fermé des 6% des sociétés ayant obtenu cette distinction au niveau mondial,
- Création d'une Business Unit S2M Transactions dédiée aux prestations de l'outsourcing monétique (ASP),
- Lancement du développement de la version 8 du produit Select System® sur la base d'une nouvelle technologie,

Indicateurs financiers

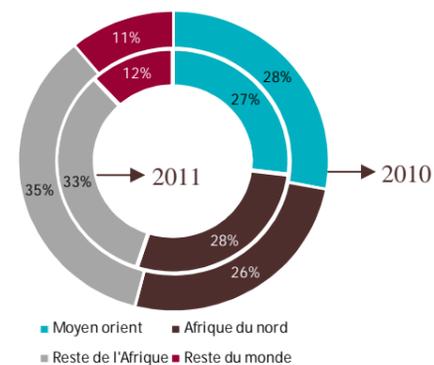
La conjoncture du marché a eu pour effet une baisse des commandes ainsi que le ralentissement de certains projets, ce qui s'est traduit par un léger recul du chiffre d'affaires de -3% par rapport à l'année 2010.

Part du Récurrent dans le CA global



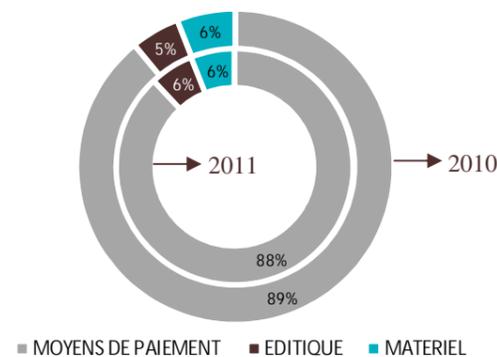
La croissance continue de la part du chiffre d'affaires récurrent de S2M garantit un développement serein et sécurisé de ses activités.

Répartition géographique du CA S2M Solutions



Une couverture géographique large à travers une présence dans plusieurs pays confère à S2M un fort potentiel de croissance.

Répartition par activité du CA S2M Production



Le mix produits de S2M Production consacre la concentration vers des activités à forte valeur ajoutée.

Résultat net

Le résultat net a connu une légère baisse de -5.4% par rapport à 2010 sous l'effet de la conjonction des principaux facteurs suivants :

- la stagnation du Chiffre d'affaires,
- les charges exceptionnelles liées a la certification CMMI niveau 4 et au lancement du développement de la Version 8 comptabilisées en charges courantes,
- L'effort de provisionnement de créances d'exploitation dans les zones géographiques jugées à risque notamment la Syrie.

Dividendes

Le Directoire soumettra à l'approbation de la prochaine assemblée Générale, la distribution d'un dividende de 19 dirhams par action au titre de l'année 2011.

Perspectives

La signature à fin 2011 de contrats significatifs et le démarrage encourageant de l'exercice 2012, laisse entrevoir des perspectives très positives pour l'activité S2M Solutions.

S2M Production devrait également voir ses performances s'améliorer du fait de l'effet conjugué de la généralisation de la carte à puce (EMV) et de la concrétisation de projets e-Gov.

Malgré son jeune âge la nouvelle Business Unit S2M Transactions , a pu concrétiser des projets d'outsourcing monétique ainsi que le développement d'un portefeuille commercial consistant aussi bien à l'échelle locale que régionale.

Enfin, la reprise de l'activité dans les pays ayant connu une instabilité politique en 2011 notamment la Tunisie, la Lybie, le Yémen et la Côte d'Ivoire devrait permettre à S2M de réaliser de bonnes performances commerciales, renouant ainsi avec la croissance.